

Точки роста Рынка страхования жизни в Казахстане

Ержан Конурбаев,

Финансовые показатели рынка страхования жизни в Казахстане

Премии								тыс тенге
классы страхования	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012
страхование жизни	1 391 277	2 558 351	2 679 227	1 804 993	1 339 425	1 655 326	6 474 291	15 023 390
нс	26 503	210 973	863 751	1 318 764	1 068 173	1 238 297	2 653 221	3 886 075
аннуитетное страхование	41 227	1 144 363	1 992 567	3 986 114	7 999 092	16 990 515	24 005 477	37 417 086
пенсионный аннуитет						12 010 782	18 491 801	30 444 208
аннуитет ОСОР						3 990 396	4 476 913	6 019 846
иной вид аннуитета						989 337	1 036 763	953 032
страхование от болезни			14 919	9 578	79 000			40 062
нс работника						1 458 304	582 332	17 612 747
	1 459 007	3 913 687	5 550 464	7 119 449	10 485 690	21 342 442	33 715 321	73 979 360
количество КСЖ	3	4	6	7	7	7	7	7

Проблемы развития страхования жизни в Казахстане:

- ▶ 1. Достаточно низкий уровень располагаемого дохода
- ▶ 2. Отсутствие налоговых и иных стимулов по заключению долгосрочных договоров страхования жизни
- ▶ 3. Административные барьеры для клиентов
- ▶ 4. Ужесточение регулирования в сфере пенсионного страхования
- ▶ 5. Ожидаемое значительное увеличение конкуренции на рынке обязательного страхования НС работника
- ▶ 6. Наличие в системах страхования нестрахуемых рисков (например, профзаболевания в страховании ОСНС работника)
- ▶ 7. Отсутствие дифференциации надзора для КСЖ
- ▶ 8. Отсутствие должного внимания к отрасли со стороны государства

Пути решения проблем и точки для роста:

- ▶ 1. Вовлечение КСЖ путем накопительного страхования жизни в различные накопительные государственные программы, включая:
 - ▶ 1. образование,
 - ▶ 2. социальное страхование работника,
 - ▶ 3. накопление и выплата пенсий и пособий
- ▶ 2. Создание равных, а порой и более конкурентных условий для накопительного страхования жизни по сравнению со схожими финансовыми инструментами других финансовых организаций. Поскольку, как показывает практика, в том числе и в Казахстане, банки не в состоянии привлечь в экономику длинное и дешевое фондирование.
- ▶ 3. Дальнейшее развитие банкострахования, включая страхование жизни и НС заемщика.

Пути решения проблем и точки для роста:

- ▶ 4. Совершенствование системы пенсионных аннуитетов, включая развитие частных пенсионных планов, в том числе на основе DB.
 - ▶ 5. Решение проблем, связанных с возможностью двухэтапной реализации ОНС работника при заключении первичного договора страхования с КОС.
 - ▶ 6. Создание равных условий на рынке СЖ и развитие добросовестной конкуренции.
 - ▶ 7. Выработка более четких ориентиров в сфере регулирования и надзора, последовательность принимаемых решений, а также более глубокая дифференциация пруденциальных нормативов для КСЖ.
- 